

株式会社クイック

東証プライム市場（証券コード：4318）

新規投資家向け資料

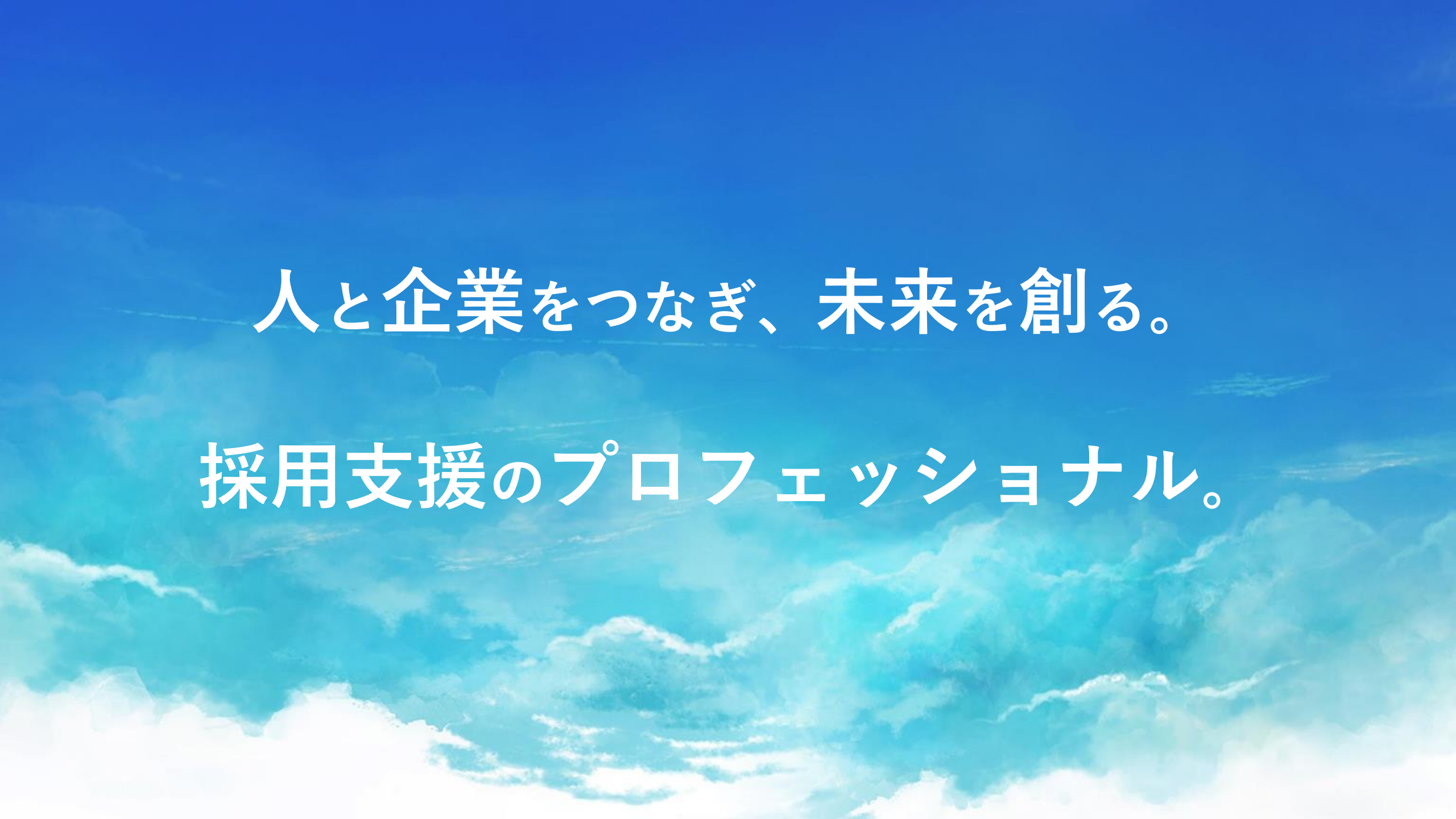
- 01 会社概要
- 02 主力事業について
(人材紹介事業・リクルーティング事業)
- 03 株主還元
- 04 社会貢献活動

01 会社概要

02 主力事業について (人材紹介事業・リクルーティング事業)

03 株主還元

04 社会貢献活動

A background image of a bright blue sky with soft, white, fluffy clouds. The clouds are more concentrated at the bottom, creating a sense of depth and light.

人と企業をつなぎ、未来を創る。

採用支援のプロフェッショナル。

会社概要



会 社 名	株式会社クイック（東京証券取引所プライム市場 証券コード：4318）
所 在 地	大阪市北区小松原町2-4 大阪富国生命ビル（大阪本社）、東京都港区赤坂2-11-7 ATT EAST（東京本社）
資 本 金	3億5,131万円（2025年3月31日現在）
創 業	1980年9月19日
拠 点	国内：4拠点 グループ会社：国内12拠点、海外13拠点
関連会社	（株）HRビジョン、（株）カラフルカンパニー、（株）ワークプロジェクト、ジャンプ（株） （株）クイックケアジョブズ、（株）キャリアシステム [米国] QUICK USA, Inc. [英国] Centre People Appointments Ltd [ベトナム] QUICK VIETNAM CO., LTD. [タイ] QHR Holdings Co., Ltd.、QHR Recruitment Co., Ltd. [オランダ] Centre People Appointments B.V. [メキシコ] QUICK GLOBAL MEXICO, S.A. DE C.V.

経営理念

関わった人 全てをハッピーに

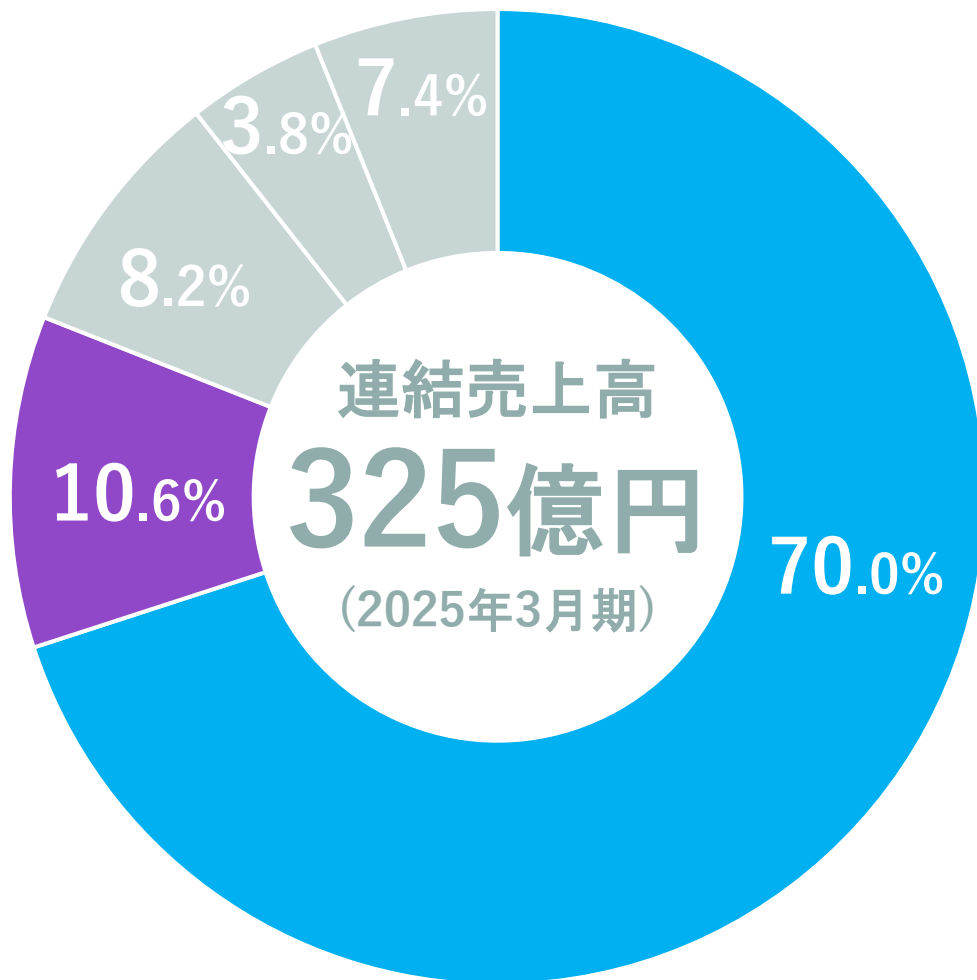
(株主・従業員・家族・取引先・求職者・各種メディアの読者)

事業理念

「人材」「情報」ビジネスを通じて
社会に貢献する

事業構成

～採用支援を中心とした人手不足を解消する事業を展開～



人材サービス事業

- ・ 特定領域特化の人材紹介が中心（建設・自動車・電気機械・看護師等）
- ・ 看護師、保育士の人材派遣及び保育園運営も展開



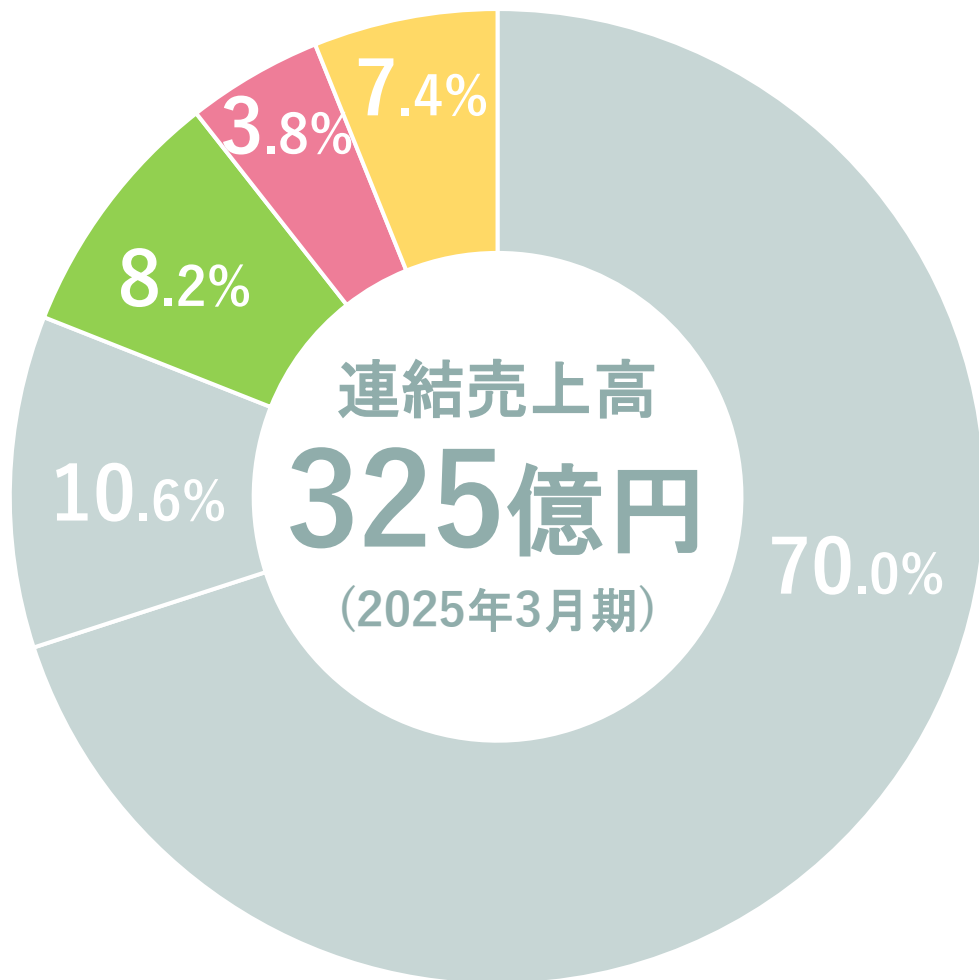
リクルーティング事業

- ・ Indeedをはじめとする求人広告の代理販売が中心
- ・ 大手企業を中心に様々な業種を全方位的に支援
- ・ 社員採用からアルバイト採用まで、あらゆる採用手法での支援を実施



事業構成

～採用支援を中心とした人手不足を解消する事業を展開～



地域情報サービス事業

- ・ 宅配型フリーペーパー等の発行やポスティング事業の運営
- ・ 転職、家づくり、結婚に特化したコンシェルジュサービスを提供



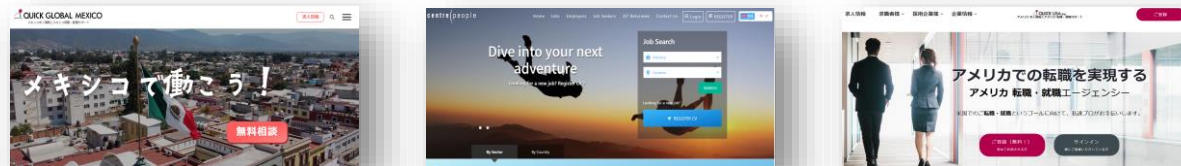
HRプラットフォーム事業

- ・ 日本最大級のHR情報サイトである『日本の人事部』を運営
- ・ 年間4万人が参加するHRイベント『HRカンファレンス』の開催



海外事業

- ・ 主に現地日系企業向けに事業を展開
- ・ 人材紹介および人材派遣サービスの提供



クイックグループの歴史 ~これまでの歩み~



「人材」と「情報」の領域にこだわって、日本のみならず世界でサービスを展開

● 1980年

(株)クイックプランニングを設立
リクルート社の関西代理店第1号
として求人広告代理業を開始

● 1990年

(株)クイックに社名変更

● 1997年

人材紹介事業
を開始

● 1999年

QUICK USA, Inc.
を設立

● 2000年

現・(株)HRビジョン
を設立
2004年にHR情報サイト
『日本の人事部』を創設

● 2001年

ジャスダック市場へ上場
(証券コード：4318)

● 2003年

現・(株)カラフルカンパニー
の株式を取得
北陸地区での情報出版事業に進出

● 2009年

看護師の人材紹介
を開始

● 2017年

Centre People Appointments Ltd
の株式を取得（英国）

● 2014年

東証二部へ市場変更
東証一部銘柄へ指定

● 2022年

東証プライム
市場へ移行

1980

1990

2000

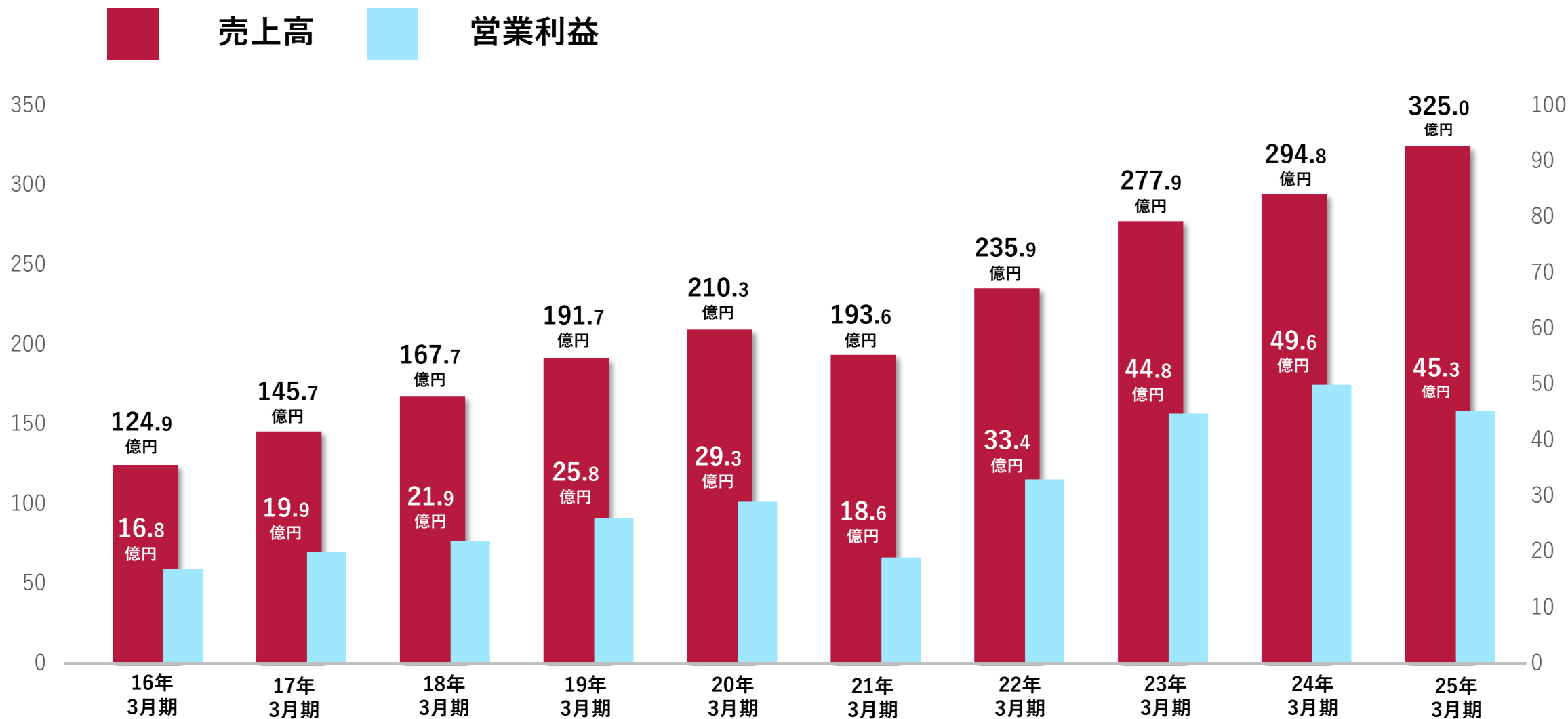
2010

2020

現在

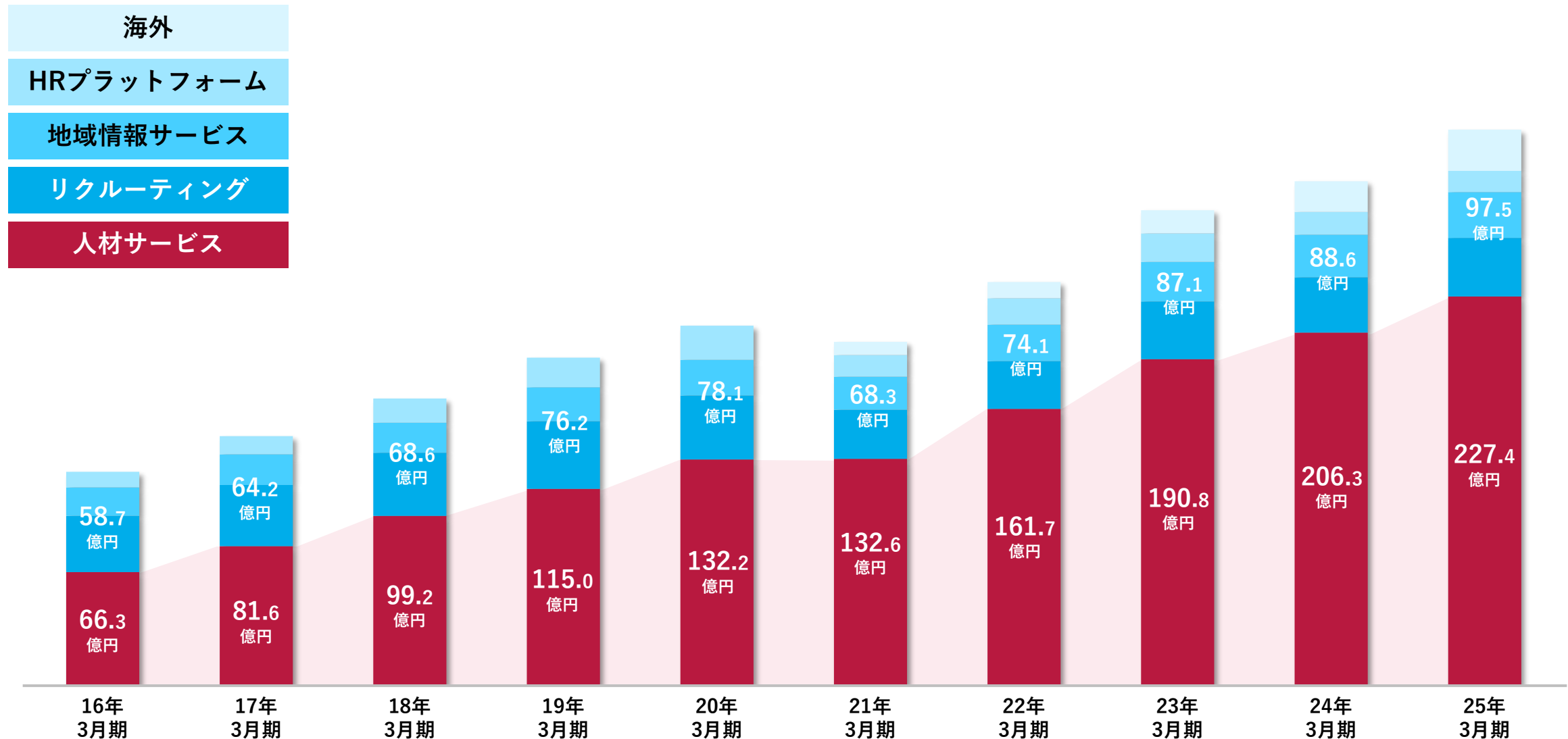
業績推移

～深刻化が進む人手不足を背景に着実な事業成長を実現～



売上構成の推移

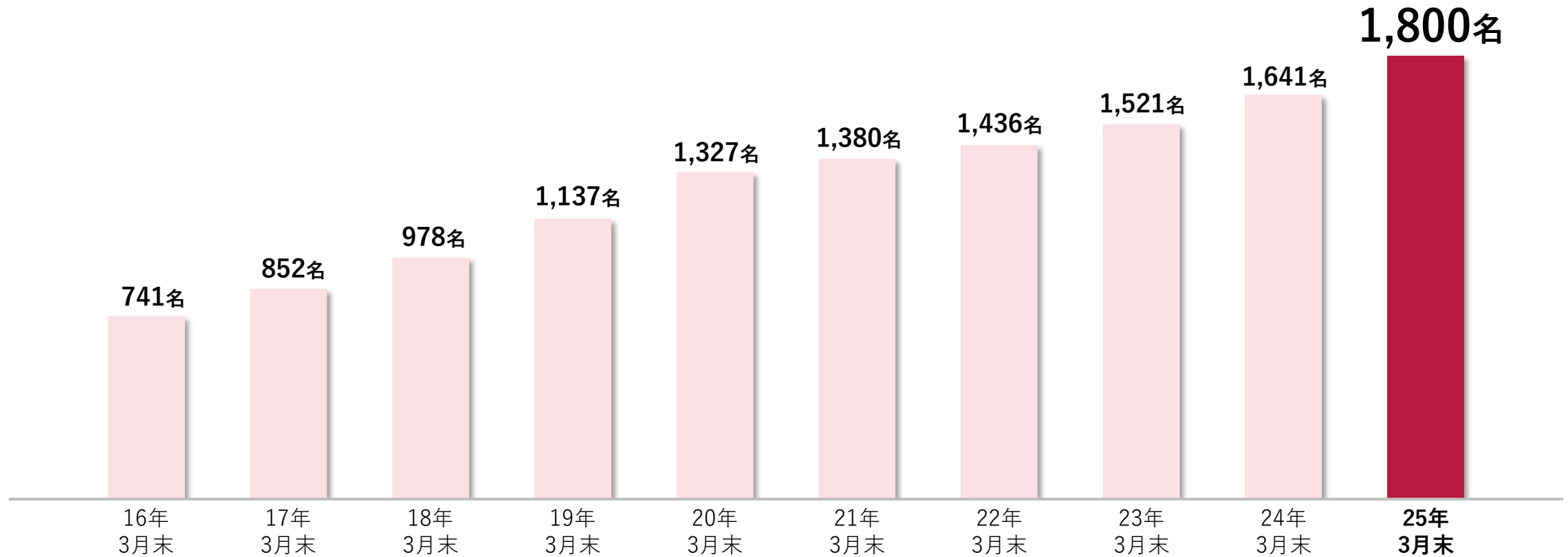
～人材紹介市場拡大により、人材サービスが成長～



※20年3月期まではHRプラットフォーム事業と海外事業を「その他」として集計。21年3月期より、それぞれ独立したセグメントとして集計開始。

連結従業員数の推移

～事業成長とともに人員数も拡大～



当社への評価

~社外・従業員からも一定の評価~



「JPX 日経中小型株指数」構成銘柄に3年連続で選定



JPX-NIKKEI Mid Small
2022 - 2024年度選定

「JPX 日経中小型株指数」とは

「投資者にとって投資魅力の高い会社」をコンセプトとし、資本の効率的な活用や投資者を意識した経営等の投資基準を満たした、中小型株で構成される株価指数です。JPX総研と日本経済新聞社が共同で算出を行っています。

OpenWork社のランキングでも高い評価を獲得

※転職・就職のための情報プラットフォームOpenWorkより（2025年2月時点）

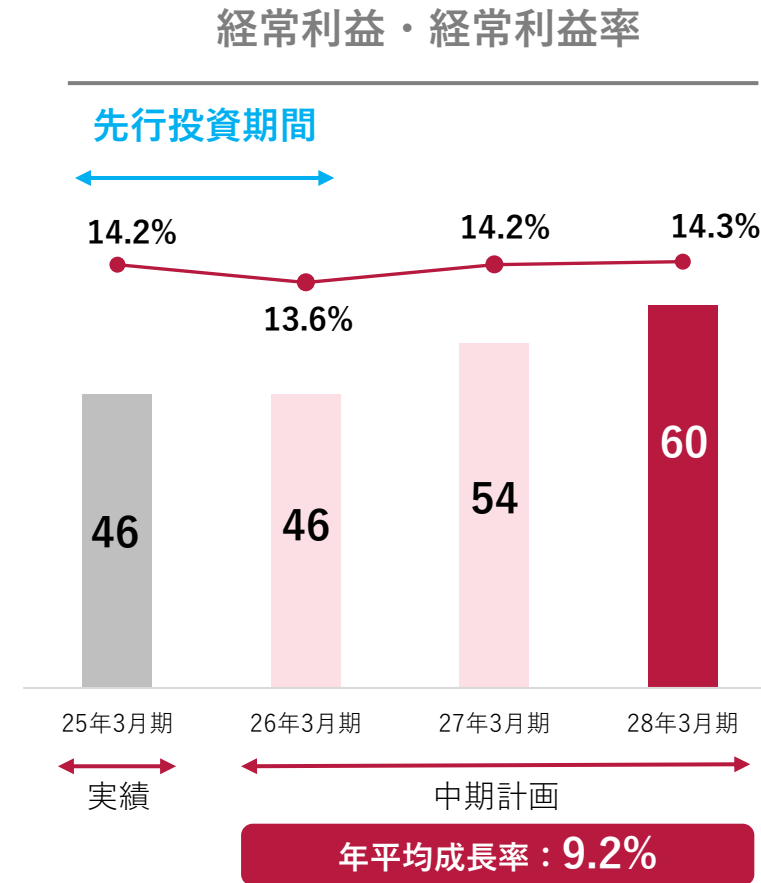
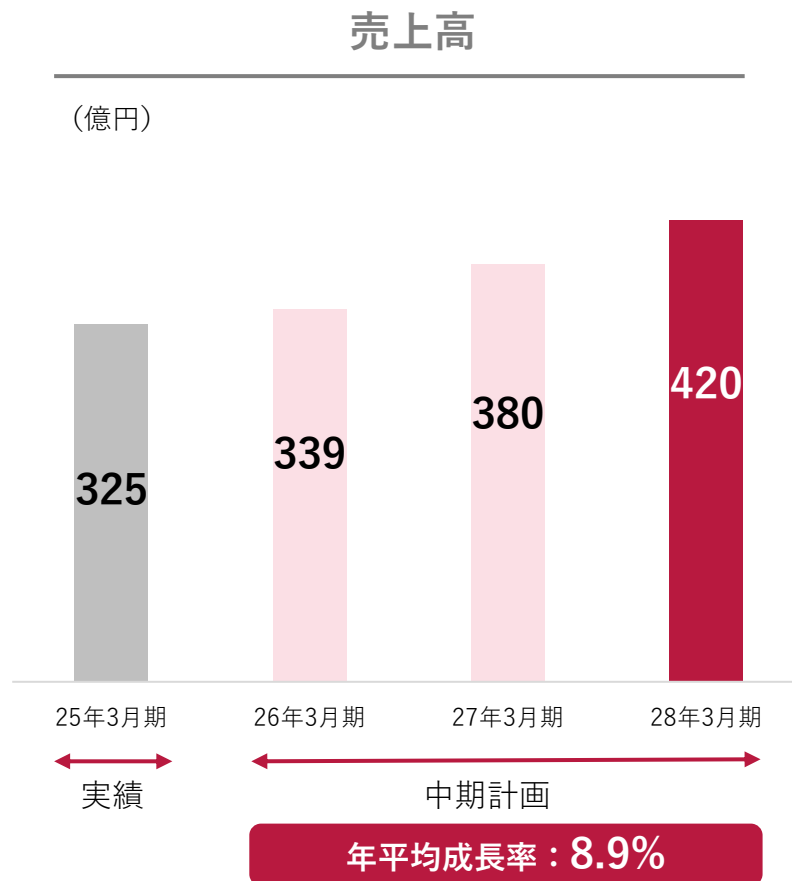


- ◆働きがいのある企業ランキング2025 **20位(対象2万484社)**
- ◆人材サービス業界の総合評価ランキング **1位(対象 5,687社)**

若手社員の登用や挑戦を積極的に支援する文化を持ち、ハイブリッドワークやフレックスタイム制度、副業制度などを導入し、柔軟な働き方をサポートしている。

中期計画（26年3月期～28年3月期） ～投資先行型の計画～

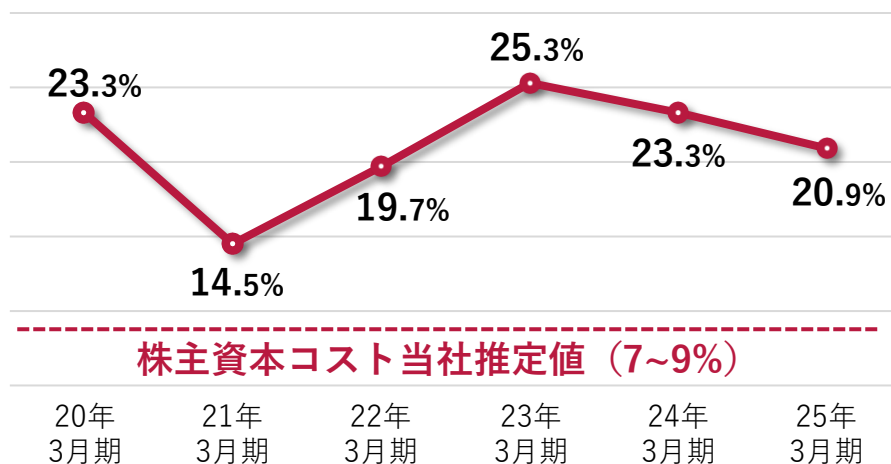
- ・初年度は主力の人材サービス事業において、プロモーション強化等の先行投資の実施や、アメリカの通商政策による国内製造業の採用縮小リスクを見込んでいることから、成長は一時的に鈍化
- ・2年目以降は、着実に過去最高益を達成していく計画



資本コストや株価を意識した経営の実現に向けて

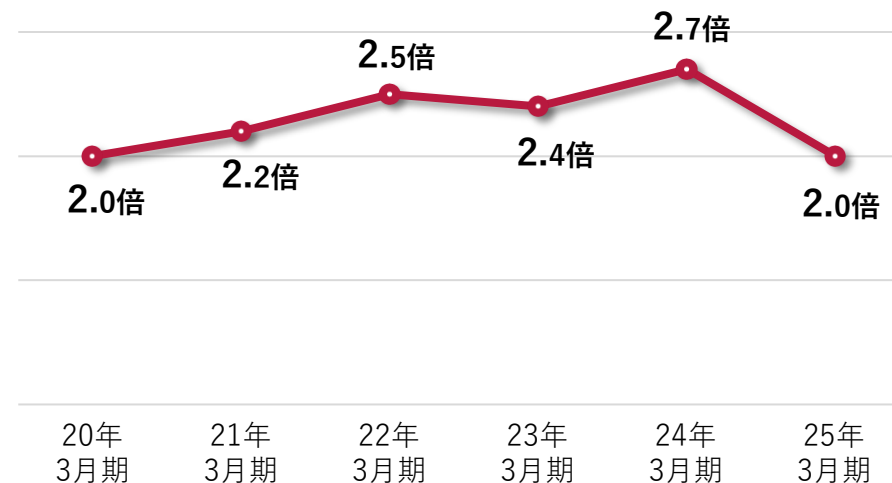
資本収益性

ROE推移



企業価値

PBR推移



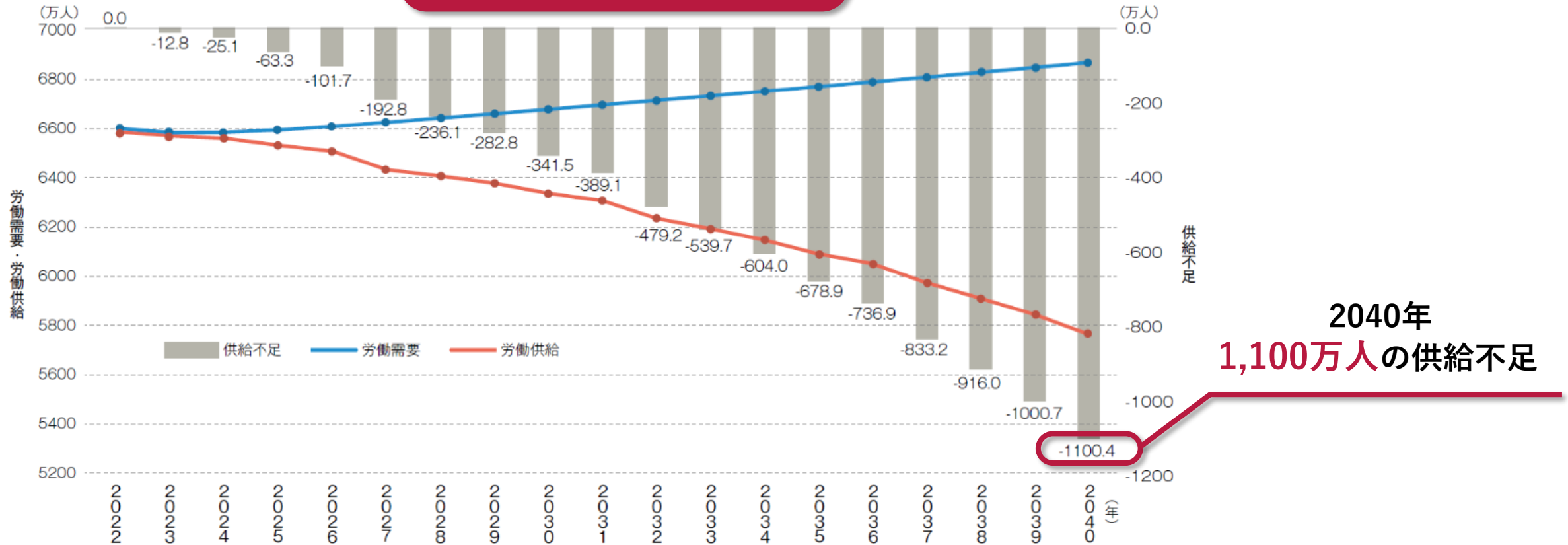
- ✓ 株主資本コストは7~9%程度と認識。一方、自社ROEは20.9%であり、十分に上回っている
- ✓ 現在のような水準のROEの継続もしくは向上できるように努めていく方針

- ✓ 2025年2月実施の分売やROE低下の影響もあり、足踏みしている状況だが、まだ上げられる余地があると認識
- ✓ 継続投資を行いながら、機関投資家や個人投資家との対話を強化し、市場から評価を高めていく

市場環境について

～中長期的に成長余地のある市場～

労働需給シミュレーション



- 労働需給が逼迫し、今後ますます企業の採用ニーズが高まっていく中で、人材ビジネスが果たす役割の重要性は増していく

出典：リクルートワークス研究所「未来予測2040（2023年3月28日発行）」

01 会社概要

02 主力事業について
(人材紹介事業・リクルーティング事業)

03 株主還元

04 社会貢献活動

人材紹介事業の市場環境について

平均転職回数

2.9^{*}回

終身雇用の衰退

雇用の流動化

ジョブ型雇用の
拡大

副業解禁

転職検討機会

増加へ

今後、1人あたりの平均転職回数はさらに増加すると見込まれており、人材紹介事業(転職支援事業)の成長機会は増える見通し

* 厚生労働省「令和2年転職者実態調査」における1人あたりの平均転職回数 <https://www.mhlw.go.jp/toukei/list/6-18c-r02.html>

人材紹介事業の特徴

～特定業種・職種に特化した領域を展開～

- ✓ 景気に左右されず、採用ニーズが底堅い領域を中心に対応
領域に特化した事業運営のノウハウを横展開し、事業を拡大中

展開領域の一例



建設業界人材

2025年3月時点
有効求人倍率 **5.82倍**



IT人材

2025年3月時点
有効求人倍率 **1.61倍**



看護師

2025年3月時点
有効求人倍率 **2.16倍**

人材紹介事業の特徴 ~求職者を集める専門サイト運営~



- ✓ 各領域特化型の専門サイトを運営
各領域で業界トップクラスの登録者数と求人数を誇る



建設・設備求人データベース
建設・設備・プラント業界の転職サイト



Answers
製薬業界の転職サイト



MR BiZ
MRの転職サイト



セコカンプラス
施工管理のための情報サイト



オートモーティブ・ジョブズ
自動車業界の転職サイト



看護roo!
看護師求人情報と転職情報サイト



整備士JOBS
自動車整備士専門の転職・求人サイト

人材紹介事業の特徴 ~一気通貫制による質の高いサービス提供の追求~

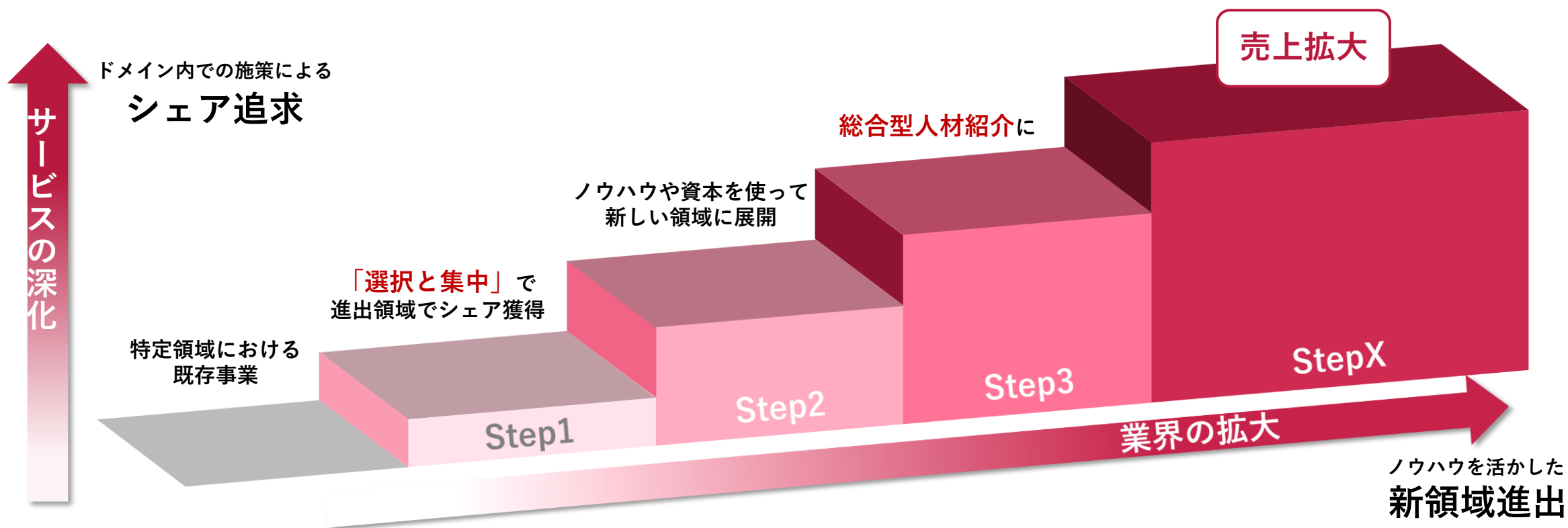
- ✓ コンサルタントが求職者と企業の双方を担当する一気通貫制
- ✓ 成約の80%がコンサルタント同士の連携で実現。組織としての強みも持つ



- 一気通貫制はコンサルタントの育成に一定の時間が必要だが、コンサルタントが求職者担当と企業担当に分かれる分業制（業界標準）では実現できない、求職者・企業側へ質の高いサービス提供が可能

人材紹介事業の戦略 ~ノウハウの横展開・対応領域の拡大~

- ✓ 特定の成長領域への投資を強化、トップシェアを追求
- ✓ 保有ノウハウを横展開し対応領域の拡大。総合型人材紹介を目指す



人材紹介事業（看護師領域）の戦略

- ✓ 就職活動時から看護roo!のサービスを利用してもらうことで、早期から看護roo!のブランド認知を図り、転職時の登録者獲得につなげる
- ✓ TVCM、動画広告、SNS広告等でのプロモーションを継続的に実施し、「看護roo!転職」のブランディングを強化していく

看護学生

看護師

*1



看護学生の就職支援



DL数業界トップ※2の
国家試験対策アプリ



ナスカレ
DL数260万以上の
シフト管理アプリ



看護roo!コミュニティ
アクセス数
業界トップ※3の
コミュニティサイト



看護roo!
-カンゴルー転職-

人材紹介
実績トップクラス
※成果報酬型広告の
サービスも開始

※1 「看護roo!就活」は、2024年5月にキャリアス社より譲り受けたキャリアス看護事業（看護学生の就職支援事業）をリブランディングして開始したサービスです。

※2 iOSはDL数非公開のため、AndroidのDL数を元に調査。看護師国家試験受験者6万人のうち、5万人超が利用（2025年実績）

※3 SimilarWeb調べ

リクルーティング事業の市場環境について

採用手法の多角化

リファラル・アルムナイ採用

ダイレクトリクルーティング

アグリゲーションメディア

⋮

選ばれる会社になるために

賃金の引上げ

エンゲージメントの向上

健康経営

⋮

マーケット・個人の思考の変化により、企業の採用業務が劇的に変化



マーケット動向・採用ノウハウに精通する
採用支援パートナーによる採用担当者への提案機会の増加

リクルーティング事業の特徴

~Indeedを中心とする採用支援~



クライアントの業種や職種に最適な求人広告の代理販売が可能
主要な取り扱いは近年成長著しいIndeed



Indeed認定パートナー制度において、最上位ランクである
「Platinum Partner」の中でも実績トップクラス

Indeedとは……クリック課金モデルのアグリゲーション型求人メディア

クリック課金モデル



事前に掲載料として費用が発生する**従来の掲載課金**と異なり、求人情報の詳細閲覧のために求人一覧上の広告が**クリックされた際に課金される**仕組み。

アグリゲーション型求人メディア



※1：SimilarWeb 2024年7月総訪問数

リクルーティング事業の戦略 ~クライアントエージェント~

- ✓ クライアントエージェントとして、自社独自のメソッドを活用した、クライアントの採用成功を実現するためのトータル提案を強化
- ✓ 国内における外国人採用の支援など、日本の労働人口減少問題の解決に寄与する新規サービスの着手も今後は行っていく

クライアントの採用成功

総合的な母集団形成



- ・アグリゲーション型／掲載課金型求人メディア
- ・SNS広告・リスティング広告
- ・新卒メディア／スポットワーク 等

ブランディング・クリエイティブ コンサルティング支援



- ・採用サイト制作
- ・採用設計
- ・説明会スライド制作 等
- ・面接官トレーニング

運用および伴走支援



- ・Indeed等アグリメディア運用
- ・業界特化型求人メディア 等

成功報酬型採用支援



- ・スカウト代行
- ・人材紹介

01 会社概要

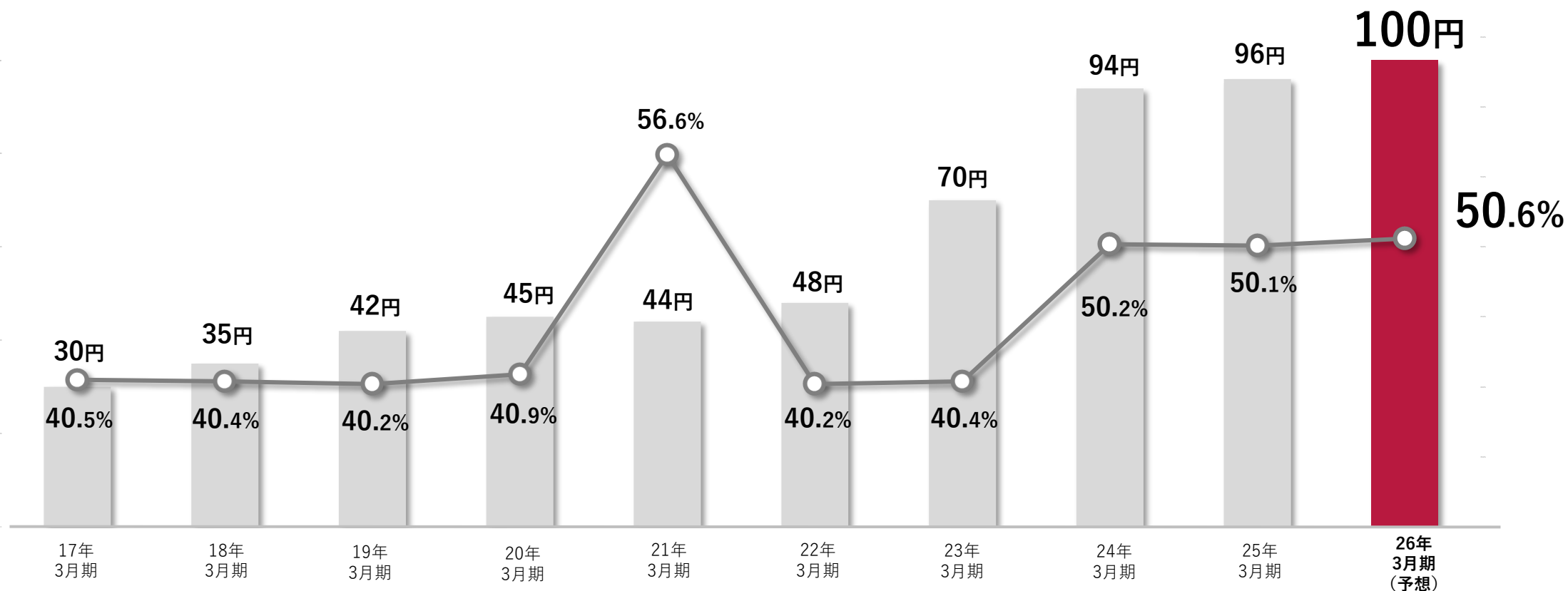
02 主力事業について
(人材紹介事業・リクルーティング事業)

03 株主還元

04 社会貢献活動

- 配当性向の目処は親会社株主に帰属する当期純利益の50%

※24年3月期に配当性向の目処を従来の40%から50%へ引き上げ



※21年3月期の1株当たり配当金には、創業40周年記念配当12円を含む

株主優待制度

- より多くの株主様に長期的に当社株式を保有していただけるよう、保有株式数と継続保有期間に応じ、様々な優待をご用意

保有株式数	継続保有期間 3年未満の株主様	継続保有期間 3年以上の株主様 (※1、※2)
100株以上 500株未満	クオカード 500円分	クオカード 1,000円分
500株以上 1,000株未満	クオカード 1,000円分	クオカード 2,000円分
1,000株以上 5,000株未満	クオカード 2,000円分	クオカード 4,000円分または 4,000円相当の北海道特産品 (※3)
5,000株以上	- クオカード 2,000円分 - 当社が選定する日本各地の工芸品または特産品	- クオカード4,000円分または4,000円相当の北海道特産品 (※3) - 当社が選定する日本各地の工芸品または特産品

【QUOカード】



※1. 継続保有期間3年以上の株主様（長期保有株主様）とは、毎年3月31日（判定日）から遡って、3月31日および9月30日の株主名簿に、同一株主番号で7回以上連続して100株以上の保有株式数が記載または記録されている株主様といたします。

※2. 継続保有期間3年以上の株主様（長期保有株主様）につきましては、判定日以前の株主名簿に記載または記録されている保有株式数にかかわらず（ただし、100株以上の保有を条件とします。）、判定日の株主名簿に記載または記録されている保有株式数に応じて、長期保有優遇制度を適用させていただきます。

※3. 4,000円相当の北海道特産品については、当社が選定いたしました5品目の北海道特産品の中から株主様ご希望される1品をお選びのうえ、お申込みいただけます。北海道特産品をご希望されない株主様は、北海道特産品に代えてクオカード4,000円分をお申込みいただけます。北海道特産品の品目を掲載したカタログおよびお申込はがきについては、6月下旬に開催予定の定時株主総会後の発送を予定しております。なお、お申込期日までにお申込みがない場合は、クオカード4,000円分を送付させていただきます。

※4. ※3以外の株主優待品については、6月下旬に開催予定の定時株主総会後の発送を予定しております。

01 会社概要

02 主力事業について
(人材紹介事業・リクルーティング事業)

03 株主還元

04 社会貢献活動

社会貢献活動について



活動
01

世界文化遺産の保護

40年に渡る、五箇山合掌造り集落（世界文化遺産）の景観、構築物、文化の保護、保存協力

活動
02

NPO法人「関西を元気にする会」の支援

2000年より継続している、志の高い企業経営者の学びと若手事業家の育成支援

活動
03

ケンブリッジ大学大学院生向け奨学金制度

ケンブリッジ大学大学院での日本学研究の発展に向け2019年に奨学金制度を創設

五箇山合掌造り集落（世界文化遺産）の保護・保存

● 40年に渡る、景観、構築物、文化の保護・保存協力

ー クイックグループ「平村（たいらむら）」研修所 富山県南砺市相倉（旧・平村）



障子張りのようす



茅刈りのようす



平村第一研修所



相倉ワーケーションセンター（平村第二研修所）

NPO法人「関西を元気にする会」の支援

- 2000年より継続している、志の高い企業経営者の学びと若手事業家の育成支援

ー 上場を果たした会員企業は25社に上る（2025年5月9日現在）



ケンブリッジ大学大学院生向け奨学金制度

- ケンブリッジ大学大学院での日本学研究の発展に向け
2019年に奨学金制度を創設





株式会社クイック 経営企画課

<https://919.jp/>

E-mail : keisen-ir@919.jp

この配布資料に記載されている業績目標等はいずれも、当社グループが現時点で入手可能な情報を基にした予想値であり、これらは経済環境、競争状況、新サービスの成否などの不確実な要因の影響を受けます。
従って、実際の業績は、この配布資料に記載されている予想とは大きく異なる場合がありますことをご了承下さい。